

**FORMATO EUROPEO  
PER IL CURRICULUM  
VITAE**



**INFORMAZIONI PERSONALI**

Nome **LANZ PETER ALESSANDRO**  
Residenza **VIA PETRARCA 28, 10126 – TORINO (TO) - ITALIA**  
Domicilio **VIA PESCHIERA 5, 10024 – MONCALIERI (TO) - ITALIA**  
Telefono **Cell.: +39 347 4752740**  
Fax **-**  
E-mail **peterlanzph@gmail.com**  
**info@peterlanz.com**

Nazionalità Italiana  
Data di nascita 28 GIUGNO 1977

**ESPERIENZA LAVORATIVA**

- Date (da – a) 07/2017 – in Corso
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Peter Lanz  
Sede principale: Via Peschiera 5 – 10024 Moncalieri (TO)
- Tipo di azienda o settore Ditta Individuale
- Tipo di impiego Fotografo Professionista
- Principali mansioni e responsabilità Fotografo specializzato in Reportage di Matrimonio, Ritratto, Fotografia Commerciale e Still-Life.  
Docente di Fotografia, Direttore della Fotografia, Organizzazione e Coach di Workshop e Masterclass per fotoamatori e professionisti. Formatore tecnico per Aziende.  
Video Maker e Montatore Video.
  
- Date (da – a) 07/2017 – 06/2018
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Hyla Soft Spa  
Sede principale: Via Ravasco 10 – Genova (GE)  
Sede di Lavoro: Lungo Dora Pietro Colletta 75 – Torino (TO)
- Tipo di azienda o settore Industria settore informatico.
- Tipo di impiego Impiegato - Contratto a Tempo Indeterminato – Livello: Quadro
- Principali mansioni e responsabilità Sales Manager S&OP and Manufacturing IT Solutions  
Gestione commerciale del parco clienti, Coordinamento vendite, sviluppo politiche di marketing e commerciali, gestione team di progetto e Project Management.  
Sviluppo strategie di Social Media Marketing.  
Analisi gestione della produzione, Pianificazione, Demand Planning e Orchestrazione Processi.
  
- Date (da – a) 02/2012 – 06/2018
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Qualitas Informatica Spa  
Sede principale: Via Marco Dalla Vecchia 12 - 36014 Santorso (VI) Italy
- Tipo di azienda o settore Industria settore informatico – Manufacturing Execution and Planning System.

- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  - Impiegato - Contratto a Tempo Indeterminato – Livello: Quadro  
Account & Sales Manager Nord Ovest Italia  
Gestione commerciale del parco clienti, Coordinamento vendite, sviluppo politiche di marketing e commerciali, gestione team di progetto e Project Management.  
Sviluppo rapporti con clienti, analisi processi Supply Management.  
Analisi gestione della produzione, della pianificazione e Lean Manufacturing.
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - 10/2011 – 01/2012  
Siemens AG  
Siemens Industry Software Srl  
Strada Torino 43/45, Orbassano (TO).
- Tipo di azienda o settore
  - Industria settore informatico – ICT.
- Tipo di impiego
  - Impiegato - Contratto a Tempo Indeterminato Siemens
- Principali mansioni e responsabilità
  - Sales Executive PLM – Settore Automotive  
Gestione commerciale del parco clienti assegnato e new name account.  
Sviluppo rapporti con clienti.
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - 02/2009 – 09/2011  
IBM Italia Spa  
Assegnato c/o PRAGMA PROGETTI Srl (VAR GROUP) – IBM Business Partner  
Sede Operativa: Via Guido Rossa, 3 – 10024 Moncalieri (TO).
- Tipo di azienda o settore
  - Industria settore informatico (Public Company USA)
- Tipo di impiego
  - Impiegato - Contratto a Tempo Indeterminato IBM Italia Spa
- Principali mansioni e responsabilità
  - Sales Representative  
Gestione commerciale del parco clienti assegnato e new name account.  
Sviluppo rapporti con clienti, rivenditori e distributori, organizzazione persone e attività.
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - 04/2008 – 09/2011  
IBM Italia Spa – Via Lecco 61 – Vimercate (MI)
- Tipo di azienda o settore
  - Industria settore informatico (Public Company USA)
- Tipo di impiego
  - Impiegato - Contratto a Tempo Indeterminato IBM Italia Spa
- Principali mansioni e responsabilità
  - Responsabile commerciale di relazione per il territorio Nord Ovest Italia  
Gestione commerciale del parco clienti assegnato.  
Sviluppo rapporti con Business Partners e rivenditori.
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - 11/2006 - 04/2008  
IBM Italia Spa – Via Lecco 61 – Vimercate (MI)
- Tipo di azienda o settore
  - Industria settore informatico (Public Company USA)
- Tipo di impiego
  - Impiegato - Contratto di Staff Leasing a Tempo Indeterminato con ADECCO Italia Spa
- Principali mansioni e responsabilità
  - Responsabile commerciale di relazione per il territorio Nord Ovest Italia  
Gestione commerciale del parco clienti assegnato.  
Sviluppo rapporti con Business Partners e rivenditori.
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Febbraio - maggio 2005; febbraio – marzo 2006  
Ente Formativo “Immaginazione e Lavoro”, P.za Fontanesi 5, 10100 - Torino
- Tipo di azienda o settore
  - Formazione professionale
- Tipo di impiego
  - Docenza
- Principali mansioni e responsabilità
  - Insegnamento di materie Economiche e Giuridiche: (Economia dell'impresa, Diritto commerciale, Organizzazione aziendale).

- Date (da – a) Mesi di settembre 1999, 2000 e 2002
- Nome e indirizzo del datore di lavoro Libreria Alfieri, via Ormea 134, 10100 - Torino
- Tipo di azienda o settore Libreria, fornitura di testi scolastici
- Tipo di impiego Collaborazione esterna
- Principali mansioni e responsabilità Organizzazione volantinaggio e distribuzione materiale informativo.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Date (da – a) Maggio 2007 – Settembre 2007 (12 Settimane)
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione IBM GLOBAL SALES SCHOOL
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Strategie di comunicazione; Tecniche di relazione; Simulazioni di incontri con varie tipologie di clienti; Focus su ascolto; Gestione obiezioni; Strumenti informatici e procedure di supporto alla vendita; Lavoro in Team.  
Conseguito diploma.
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
  
- Date (da – a) a.a. 1997/98 ⇒ 2005/2006
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione Università degli Studi di Torino – Facoltà di Economia – Corso di laurea in Economia Aziendale
- Qualifica conseguita Laurea Vecchio Ordinamento, specializzazione in Gestione della Produzione. Tesi di laurea in Statistica: “Analisi fattoriale confermativa e modelli di equazioni strutturali per lo studio della Customer Satisfaction”. Luglio 2006. Relatore Prof.: E. D. Isaia.  
Voto di laurea 102/110
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)
  
- Date (da – a) a.s. 1991/92 – 1996/97
- Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione I.T.I.S. G.B. Pininfarina di Moncalieri (TO)
- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio Materie scientifiche, tecniche, letterarie e laboratori
- Qualifica conseguita Perito in Elettronica e Telecomunicazioni
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente) Voto di maturità: 43/60

## CAPACITÀ E COMPETENZE

### PERSONALI

*Acquisite nel corso della vita e della carriera ma non necessariamente riconosciute da certificati e diplomi ufficiali.*

MADRELINGUA **ITALIANA**

ALTRE LINGUE

### INGLESE

- Capacità di lettura BUONA
- Capacità di scrittura BUONA
- Capacità di espressione orale BUONA

<p><b>CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE</b> <i>Con computer, attrezzature specifiche, macchinari, ecc.</i></p>	<p>Ottima conoscenza nella gestione software in ambiente Windows. Ottima conoscenza: Pacchetto Office, Suite Adobe Photoshop, Lightroom e Premiere Pro. In possesso della Patente Europea del Computer ECDL (7 moduli). Ottima conoscenza dell'hardware del computer e reti.</p>
<p><b>CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE</b> <i>Ad es. coordinamento e amministrazione di persone, progetti, bilanci; sul posto di lavoro, in attività di volontariato (ad es. cultura e sport), a casa, ecc.</i></p>	<p>Organizzazione di eventi ricreativi e sportivi (in qualità di volontario). Organizzazione di attività ricreative (in qualità di volontario) presso l'oratorio della Parrocchia "Il Pilonetto" – Torino.</p>
<p><b>CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI</b> <i>Vivere e lavorare con altre persone, in ambiente multiculturale, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra (ad es. cultura e sport), ecc.</i></p>	<p>Competenze al lavoro in team ed espositive apprese presso la Facoltà di Economia di Torino. Frequenti contatti, telefonici o via e-mail (in lingua inglese), con amici e parenti in Grecia, Inghilterra e Germania.</p>
<p><b>CAPACITÀ E COMPETENZE ARTISTICHE</b> <i>Musica, scrittura, disegno ecc.</i></p>	<p>Buona conoscenza musicale sulla teoria e uso della chitarra (classica, acustica ed elettrica). Membro di un gruppo musicale, finalista 2003 del concorso "Sanremo Rock Festival". Ex Docente presso Università Popolare di Torino: Tecnica Fotografica Ex Docente e Tutor presso la Società Fotografica Subalpina di Torino.</p>
<p><b>ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE</b> <i>Competenze non precedentemente indicate.</i></p>	<p>Particolare interesse per la storia dell'automobile ed ottima conoscenza delle vetture recenti e d'epoca. Elevato interesse per il gioco degli scacchi.</p>
<p><b>PATENTE O PATENTI</b></p>	<p>Patente B</p>
<p><b>ULTERIORI INFORMAZIONI</b></p>	<p>Milite esente. Autorizzo al trattamento dei dati personali (D. Lgs. 196/03)</p>